



XXX. KASZA NAP

A kifogáskezelés mestere

Tájékoztatjuk, hogy rendezvényünkön fénykép, filmfelvétel (hangfelvétel, fénykép) készül, melyet a Négy Évszak Training Kft. honlapjain, kiadványaiban nyilvánosságra hoz, illetve marketing célokra felhasznál.



KIFOGÁSKEZELÉS

Értékesítő az űr, aki eldönti, hogy beengedi-e az illetőt az ügyfelek közé (a várba).



KASZA TAMÁS - LEZÁRÁS



200.000 Ft + áfa helyett a 20 órás
CD 63.500 Ft



KASZA TAMÁS - LEZÁRÁS

A. FIGYELEM

B. EGYETÉRTÉS

C. PÉNZ



FIGYELEM

1. pozicionálás
2. bemutatkozás
3. nyitó kérdés





EGYETÉRTÉS

4. 24 mondat

5. rom skála

(probléma tudat felépítése)

6. talán (történet)



PÉNZ

7. kifogáskezelés

8. záró kérdés

**9. egyedi ajánlat
(akció)**



KASZA TAMÁS - LEZÁRÁS

7. kifogáskezelés



KIFOGÁSKEZELÉS

Nem mehetsz úgy ki az ügyfélhez, hogy el akarsz adni.



MI NEM KIFOGÁS?

1. nincs pénze
2. nem érdekli
kapcsolatot sem akar
3. nincs célja



KIFOGÁSKEZELÉS

Értékesítő az űr, aki eldönti, hogy beengedi-e az illetőt az ügyfelek közé (a várba).



KIFOGÁSKEZELÉS

A SZERÉNYSÉG HALÁLOS!

Tanulj meg büszke lenni!



KIFOGÁSKEZELÉS

Felsőbbrendű küldetéstudat.

Profizmussal kapcsolatos
küldetéstudat megszüntette
a kifogásokat / félelmeket.



KIFOGÁSKEZELÉS

Összes kifogásán végig kell menni. Ha nem mondja, akkor felhozzuk egyesével.



KIFOGÁSKEZELÉS

HÁROM KEZELÉSI MÓD:

1. tulajdonság váltás
2. nézőpont váltás
3. játéktér váltás



1. Tulajdonság váltás

**Nem az ára számít,
hanem a minősége.**



2. Nézőpont váltás

**Ez nem költség,
hanem befektetés.**



3. Játéktér váltás

**Ez nem a pénzről szól,
hanem a jövődről.**



Dr. Németh Endre szavai



GYAKORLÁS

pénz vs. anyagi
függetlenség

pénz vs. szabadidő

pénz vs. remény



FIGYELEM

1. pozicionálás
2. bemutatkozás
3. nyitó kérdés



EGYETÉRTÉS

4. 24 mondat

5. rom skála

(probléma tudat felépítése)

6. talán (történet)



EGYETÉRTÉS MONOLÓG

24 mondatból egy: 17 éve elkezdtünk egy vállalkozást a több szabadidő és az anyagi függetlenség reményében.

Rom: Nem volt időm.

Talán (történet): Elkezdtuk az embereknek segíteni, csapatban gondolkodni.



PÉNZ

7. kifogáskezelés

8. záró kérdés

**9. egyedi ajánlat
(akció)**



PÉNZ MONOLÓG

Kifogás kezelés: Féltünk, hogy tapasztalatok hiányában kudarcot vallunk.

Záró kérdések: És kaptunk szabad életet, ahol nincs robot, de vannak kihívások. Nincs munkaidőkényszer, de van szabad időgazdálkodás. Nincs főnök, de vannak barátok, akik számíthatnak ránk!

Ajánlat: Mindezek itthonról, a mindennapjainkhoz igazítva! Gyönyörű ez az esős idő!





SOSKA KLUB ÉS EST ÉVTERVEZÉS

December 8.

11:00 - 17:00

18:00 - 21:30

16.500 Ft



KASZA NAPOK JÖVŐRE

31. Kasza Nap - március 2

32. Kasza Nap - június 1

33. Kasza Nap - szeptember 7.

34. Kasza Nap - december 7



Bizalom mestere márc. 2.



VEZETŐKÉNT
LEZÁRÁSI SZPECIALISTA

VIP 16 ÓRÁS CD

254.000 Ft helyett 63.500 Ft



TELJES KIDOLGOZÁS A VIP 3 NAPON! A Lezárás Eszközei

1 Bemutatkozás

24 mondat.

15 kulcs szó.

2 nyitó vagy kérdés.

5-6 kifogáskezelés.



6 zárókérdés.

ÖT LÉPÉSES STRATÉGIA

24 mondat

A **VÁGY** az a jövőben van.

A **PROBLÉMA** a jelenben.

A **FÉLELMEK** a múltból fakadnak.

Az **AJÁNLAT** ismét a jelenben van.

Az **ELŐNY** pedig a jövőről szól.



200.000 Ft + áfa helyett a 20 órás
CD 63.500 Ft

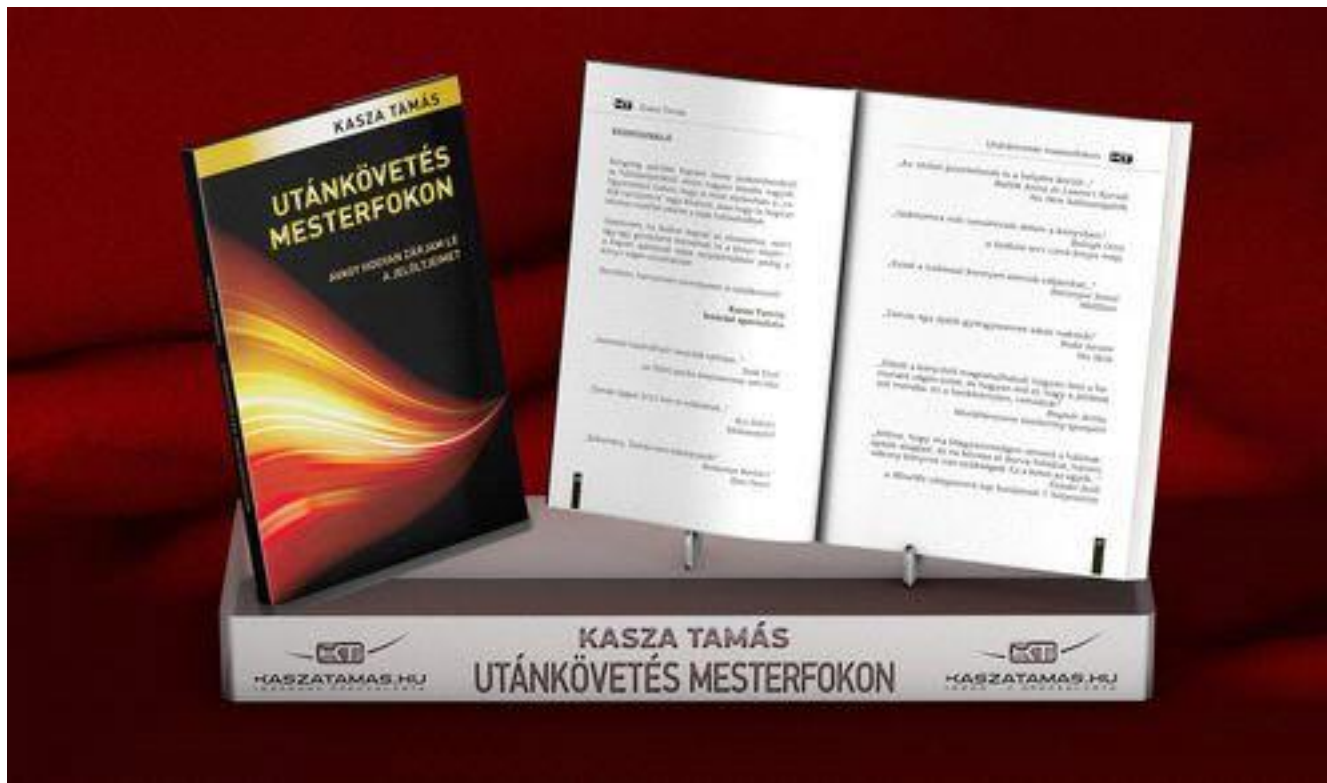


45.720 Ft helyett 12.700 Ft itt és most!

Lezárási Útmutató: Folyamatos gyakorlás!



5000 Ft



KASZATAMAS.HU
LEZÁRÁSI SZPECIALISTA

20ezer helyett 10ezer itt és most!

DVD 3,5 óra: Folyamatos gyakorlás!



KÖSZÖNJÜK
A
FIGYELEMET!

